

Projektsäljare

Söker du en spännande karriärmöjlighet inom avancerad försäljning mot krävande kunder inom värme/sågverksbranschen? Då har vi det perfekta jobbet för dig!

Sedan 1984 har Jernforsen Energy levererat bibränsleeldade anläggningar till mer än 1000 nöjda kunder världen över. Idag är vi stolta över att vara i spetsen för teknisk utveckling och produktion av bibränsleanläggningar. Organisation drivs av ett stort engagemang och ambitionen om att alltid leverera produkter och support i toppklass. Vi har kontor både i Jernforsen och Halmstad.

I rollen som projektsäljare kommer du att:

- Arbetat med försäljning av skräddarsydda anläggningar.
- Aktivt arbeta för att öka bolagets omsättning och sälja projekt.
- Resa både inom Sverige och internationellt.

Vi söker dig som:

- Har några års erfarenhet av liknande arbete.
- Har förmåga att bygga goda relationer internt och externt.
- Är en prestigelös och trygg säljare som har förmåga att driva och utveckla kunder mot uppsatta mål.
- Har intresse och förståelse för teknik.
- Är självgående och ansvarstagande och drivs av att göra goda affärer.
- Har vilja och förmåga att öka bolagets omsättning genom säljaktiviteter.
- Har mycket goda kunskaper i svenska och engelska, i så väl tal som skrift.
- Har datavana och hanterar de vanliga Office-programmen.
- Har erfarenhet av att arbeta i affärssystem/CRM.
- Innehar B-körkort.

Meriterande

Erfarenhet inom värmebranschen, sågverk eller värmeverk.

Tidigare erfarenhet av arbete med försäljning av skräddarsydda anläggningar inom något segment där Linka Group är verksam.

Du erbjuds:

En spännande roll i ett ledande bolag.
Goda förmåner och bra arbetsvillkor.

Start: Enligt överenskommelse

Omfattning: Heltid

Placering: Jernforsen eller Halmstad

Eventuella frågor besvaras av Magnus Extergren 070-3073297

Sista dag för ansökan är 17 mars men urval sker löpande så skicka in din ansökan redan idag!

Skicka din ansökan till jobbansokan@jernforsen.com